

La oportunidad de las setas

Elegir la oportunidad y no el problema

La recolección de seta silvestre ha dejado tradicionalmente en temporada ingresos a las familias de cierta consideración a pesar del bajo precio por kg que percibían con respecto a su precio final en los mercados.

La llegada del [Decreto 31/2017, de 5 de octubre](#), que regula su comercialización, puede percibirse como un problema al cambiar algo establecido desde tantos años atrás. Sin embargo podemos tratarlo como una oportunidad para que titulares de los terrenos y recolectores obtengamos una parte mayor del valor de este recurso natural. Los datos de trazabilidad, identificación de agentes y cotos de recolección, que exige la nueva ley, nos permiten la redistribución del valor a cada grupo social. Solo debemos vender en el mercado final con los precios habituales en este.

La producción potencial de la comarca, tomando como referencia el níscolo y los Montes de Utilidad Pública, se ha estimado en 779.538 Kg de setas/año con un valor bruto aproximado de 5.347.630,68€ (usando el precio mas bajo en Mercamadrid en los últimos 10 años 6,86€/kg).

Salarios con seguros sociales y precios fijos

Los precios en mercado final nos permiten garantizar precios fijos por kg recolectado. Los titulares de los terrenos, que nunca percibieron nada, pueden percibir cada año 1€/kg por la seta recolectada en su terreno. Los recolectores que nunca saben a cuanto les van a pagar podrán cobrar desde 4€/kg todos los años, un precio con el que es posible pagar salarios con seguros sociales.



Lo que hemos llamado “La Oportunidad de las Setas” en las presentaciones por los pueblos de nuestra comarca durante 2017 significa que para materializar esta oportunidad es necesario crear una organización económica cooperativa cuyo fin sea dejar esta riqueza en nuestra tierra beneficiando a los vecinos.

La nueva ley exige, garantías en la identificación de los terrenos, deben ser cotos, en la identificación de la seta, garantías

sanitarias y trazabilidad en todo el proceso de comercialización; los consumidores deben tener seguridad en un producto en el que los errores suponen riesgos para la salud.

La cooperativa asumirá los costes sanitarios, de logística, identificación, comercialización y transformación que nos permiten intervenir en el mercado final y que ninguna persona individualmente o en pequeños grupos podría costearse. Considerando un precio final bajo de 7€ y los ingresos para titulares y recolectores, es perfectamente posible cubrir estos gastos con 2€/kg.

Compensar la variabilidad de la temporada y de los precios

La variabilidad del precio final en el mercado está vinculada con las condiciones climáticas hasta el punto de que podemos tener años como 2017 en el que quizás no hayamos llegado ni al 5% de la producción habitual.

La variabilidad supone también tener una organización muy flexible que no sucumba en los malos años por plantillas que no pueden generar el ingreso de otros años porque no hay seta silvestre o hay muy poca.

La solución está resuelta de forma natural en algunos ejemplos de la propia naturaleza. Las hormigas trabajan en verano para poder comer en invierno. Los buenos años micológicos nos dejan remanentes que nos permiten mejorar nuestra resistencia a la temporalidad. Si el precio final en vez de quedarse en su nivel mas bajo llega por ejemplo a 14€ seguiremos pagando el precio fijo de todos los años pero la diferencia irá a la transformación del producto, a inversión tecnológica para el cultivo que funciona todo el año, a la mejora de terrenos por desbroces, micorrizado etc de forma que mejore tanto la productividad de los terrenos como el precio final del producto que pasará a venderse progresivamente en formatos transformados antes que en fresco porque sus precios nos dejan mejores márgenes de beneficios.

Invertir en Transformación para crear empleo estable

La inversión en transformación nos aporta otra ventaja para compensar la variabilidad de los precios. Si la abundancia de producto baja los precios finales no tenemos porqué venderlo fresco ya que transformado será menos perecedero y tendrá mayor precio final. La tendencia a medio plazo será la estabilización de los precios del mercado.

La solución con el producto conlleva la solución para estabilizar la organización cooperativa.

Eligiendo bien el modelo cooperativo podremos pasar progresivamente de trabajo inestable por las condiciones de temporada al trabajo estable por las condiciones de una producción que cada vez será mas resistente a las variaciones del clima.

La inversión tecnológica sugiere invertir en cultivo de setas que podrán ser transformadas con la misma tecnología que usemos para el producto silvestre. Una tecnología útil también para la transformación de productos agrícolas alimentarios en los que nuestra comarca destaca.

Apoyandonos en el proyecto micológico podemos crear una potente industria de transformación alimentaria que genere riqueza local.



Como aprovechar la oportunidad de las setas

Donde se pueda crear un coto de setas, ya sea con tierras de titularidad pública o propietarios privados o una combinación de ambos, los vecinos pueden entrar al proceso con toda seguridad de que se va a cumplir el compromiso social ya que la trazabilidad del producto que exige la ley aporta los datos con los que garantizar la transparencia del proceso.

El proyecto permite su implantación en cualquier municipio de El Bierzo donde ya se venían recolectando hongos silvestres. Si hay una invitación para entrar en el Parque Micológico de El Bierzo que impulsa el Consejo Comarcal, es el momento de empezar a crear organización cooperativa para el proyecto micológico. El momento para asegurarse ingresos como titulares de tierras o recolectores de seta silvestre.

Mientras tanto la organización cooperativa se debe dotar de un equipo profesionalmente capacitado para llevar a cabo su compromiso social y vender con todas las garantías en el mercado final. Es fácil imaginar los perfiles, sabemos que es necesario un gran profesional en ventas, en identificación... Hay que hacer las cuentas de los costes de transformación... Toda una matemática económica que existe en las organizaciones económicas de nuestros días.

[José Sánchez Pardo](#), Presidente de [MicoBierzo Gourmet](#).

[Si quieres ponerlo en práctica hablemos](#)



Esta obra y el [estudio previo completo](#) están bajo una [Licencia Creative Commons Atribución-NoComercial-CompartirIgual 4.0 Internacional](#).